

**"Proposer à votre entreprise
une stratégie de croissance et
soutenir l'agilité, l'amélioration
et la bonne exécution de vos
opérations"**

**CROISSANCE
COMMERCIALE**



WELLPARTNR

www.wellpartnr.com

**STRATEGIE
D'ENTREPRISE**

**FINANCEMENT
DES PROJETS**





SOLUTIONS & PERSPECTIVES

WELLPARTNR est spécialisé dans le conseil en gestion de la croissance des entreprises et propose aux PME de 20 salariés et aux TPE des prestations d'accompagnement aux dirigeants dans les domaines de stratégie, de la recherche de financement de projets et la croissance commerciale

NOTRE EXPERTISE

Les dirigeants de PME passent 80% de leur temps à réaliser des tâches en urgence qui ne leur plaisent pas. WELLPARTNR intervient pour leur permettre de réaliser les projets essentiels pour l'avenir de leurs entreprises



Les deux choses les plus importantes n'apparaissent pas au bilan de l'entreprise: sa réputation et ses Hommes
"Henry FORD"

UN BUSINESS PLAN "GAGNANT"

Tout dirigeant a besoin d'un support clair et séduisant pour positionner son entreprise auprès de son environnement professionnel et naturellement pour le convaincre. Wellpartnr établit un plan d'affaires pertinent et le maintient à jour. Une boussole efficace pour diriger son entreprise.

UN APPORT D'EXPERTISE DE LA CROISSANCE

La croissance représente la pérennité de l'entreprise et le dirigeant a besoin d'appui pour la générer. L'organisation et l'expérience de Wellpartnr permet d'agir pour le bénéfice de ses clients.



LA RECHERCHE DE FINANCEMENT

La ressource financière permet à l'entreprise de mener à bien ses projets. Une recherche de l'ensemble des possibilités de financements et une présentation perspicace des besoins nous permet de guider nos clients auprès des établissements financiers pour atteindre les objectifs de financement.



UNE RÉMUNÉRATION AU SUCCÈS

L'offre Wellpartnr est conçue pour permettre à nos clients de bénéficier de nos services par le biais d'une rémunération au succès dans la plupart des cas. Dans les missions qui ne permettent pas une évaluation directe, nous permettons de préserver la trésorerie de nos clients pour qu'ils puissent investir dans nos services et générer la croissance dont ils ont besoin.





1

- S'appuyer sur une stratégie d'Entreprise pour construire une structure commerciale 2.0
- Disposer d'un ROI rapide

2

- Ouvrir le "champ des possibles" de l'entreprise
- Permettre au dirigeant de rester concentré sur son activité métier

3

- Disposer d'un conseil et d'une expertise dont l'intérêt est de défendre vos intérêts!
- Profiter d'un savoir-faire en matière d'aides, de subventions et de financements

4

- Disposer d'outils de suivi d'activité et de tableaux de bords
- Optimiser immédiatement la structure de l'entreprise



JOSE SAVOYE

FONDATEUR DIRIGEANT



@wellpartnr



@wellpartnrfrance

"l'Être avant l'Avoir"

31 rue ERNEST RENAN
92130 ISSY LES MOULINEAUX
T:+ 33 1 84 760 160
e-contact@wellpartnr.com

 **12** Corentin Celton

www.wellpartnr.com

